

GIOVANNI FOTI, ACCURACY

Come si valuta il rischio

Come viene quantificato il danno da inadempimento nel caso di contratti internazionali di project financing e trasferimento tecnologico?

«Il consulente, in generale, affronta la fattispecie su due livelli di dettaglio», spiega **Giovanni Foti**, partner di **Accuracy**. «Una macroanalisi economico-finanziaria per delimitare i confini di azione e un'analisi di dettaglio per approfondire le singole tematiche che hanno prodotto la fattispecie. Tale duplice analisi, definita *Top/Down - Bottom/up approach* evidenzia i limiti procedurali, contabili ed economici, la congruenza e consistenza delle informazioni disponibili, con l'obiettivo di identificare gli

argomenti specifici causa dell'inadempimento e per calcolare il danno.

Domanda. Top/Down che cosa implica?

Risposta Si tratta di un'analisi dei maggiori costi sostenuti, sin dall'inizio del progetto, attraverso l'analisi delle informazioni disponibili. Ciò permette di identificare e misurare l'impatto delle principali cause di inadempimento e definire le responsabilità.

D. E Bottom/

Up?

R. La quantificazione di specifici argomenti identificati dal lavoro congiunto di consulenti tecnici/legali e confronto con i risultati emersi dall'approccio Top/Down.

D. Quali elementi incidono sulla quantificazione?

R. I principali elementi della quantificazione sono i maggiori costi diretti e indiretti sostenuti a causa dell'ina-

dempimento (extra lavoro, penalità pagate, nuovi fornitori, differenza/clausole prezzo, Istat, tasse ecc.), il mancato guadagno (minori ricavi da royalties non corrisposte, minori ricavi da vendita, maggiori costi di produzione, perdite di nuove opportunità, ecc.) e gli effetti finanziari derivanti.

D. Quali strumenti è opportuno prevedere in sede di stipula del contratto?

R. Prevedere, per esempio, laddove possibile, interventi di esperti per la verifica degli elementi economici.



Giovanni Foti